

国際ロータリー第2580地区（東京・沖縄）

# 東京武蔵村山ロータリークラブ

Tokyo-Musashimurayama Rotary Club

週 報 No.1677

2006—07年度 国際ロータリーテーマ 「率先しよう」

RI会長 ウィリアム・B・ボイド

国際ロータリー 第2580地区

東京武蔵村山ロータリークラブテーマ

「本来無東西一心は一つ」

2006—07年度ガバナー 小澤 秀



「優 し さ を」

第35代クラブ会長 小野 寺 一 昭

8月は会員増強及拡大月間です。

本日の例会

少年センターの役割

第1678回

例 会

2006. 8. 30

次回例会案内【9月6日（水）】

全員クラブ協議会

## 第1677回例会報告（2006年8月23日）

司 会 比留間孝司 SAA委員長

### 幹事報告

（芦川 征史 幹事）

点 鐘

（小野寺 一昭 会長）

斉 唱

奉仕の理想

出席報告

（田代 純則 出席委員）

| 会 員 数 | 出席者数 | 出 席 率  | 前々回出席率修正      |
|-------|------|--------|---------------|
| 32名   | 25名  | 81.25% | 65.63%→75.00% |

会務報告

（小野寺 一昭 会長）

- 米山梅吉記念館館報8号が届いています。
- 「交通安全市民の集い」への出席依頼
  - ・9月2日(土)PM2:00～・市民会館大ホール
- 社会福祉協議会第13回福祉まつりの開催案内
  - ・9月3日(日)AM10:00～・総合市民センター
- 伊奈平苑より盆踊り大会への出席礼状を頂きました。



### 委員会報告

○ゴルフ部会（田中 伸彦 部会長）

- ・昨年は会費徴収だけで終了してしまいました。未納の方には本年度分と合わせて徴収させていただきます。尚本年度はなるべく早い時期に実施したいと考えて居ります。
- ・多摩分区親睦ゴルフ大会  
(地区大会予選を兼ねる…上位2クラブ)9月8日(金)飯能グリーンカントリークラブAM8:00スタート各クラブ8名以上(奮って御参加下さい)
- ・4RCゴルフコンペ  
9月13日(水)現在7名の申込が入っています。



○地区大会経過報告（田代 純則 実行委員長）

2008-09年度ガバナーノミニー櫻井権司殿(東京武蔵野RC)と開催日・会場・講演者等々の打ち合わせを持ちたいと申込みましたところ現在地区幹事は未定ですが9月20日に私達のクラブに御来訪頂く事になりました。その折担当役員メンバーと打ち合わせを持ちたいと云う事になりました。

◇創 立 1972年7月8日 ◇承 認 1972年7月20日  
◇スポンサークラブ 東京立川ロータリークラブ  
◎会 長 小野寺 一昭 ◎幹 事 芦川 征史  
○副会長 比留間 重次 ○副幹事 峯岸 一郎  
□会報雑誌委員長 野島 征 副委員長 原田 友義  
委 員 小林均 網代雅男 内野均 後藤正次

◇例会場 西武信用金庫・村山支店2階  
〒208-0004 武蔵村山市本町2-91-1  
◇例会日 毎週水曜日 12:30～13:30  
◇クラブ事務局  
〒208-0004 武蔵村山市本町2-91-1  
TEL 042(520)3251 FAX 042(520)3252  
Eメールアドレス t-mmrc@crest.ocn.ne.jp

## 会員増強と退会防止について

清水 高彦 会員増強委員長

折角迎え入れた新会員の約40%が3年以内に退会していくという現状について私達は深刻に受け止めて原因についての対応策を緊急に作成し行動に移していかなければなりません。どのようなスポーツにおいても、組織においても防衛と攻撃は一对であると同様にクラブの体質強化と発展の源は会員の退会防止と会員増強が共に重要な要素であることに代わりはありません。

また組織を生き生きとさせるためには常に新しい血の導入が必要であり、細胞と同じように分裂が必要です。私達ロータリアンにとって退会防止と会員増強こそロータリー活動の第一歩と言えます。それではどのような心構えでどのような方法で増強と退会防止に取り組むかについての具体例を挙げます。

〈増強について〉

- ・増強は会長、幹事、増強委員長が熱心にやれば必ず成果は上がる その気になること
- ・趣味を同じくする人を誘う(ゴルフ、写真、囲碁、など) 同業者、友人、親戚、近隣
- ・1989年規定審議会によって女性会員の入会が認められ、現在世界の女性会員は15万人を超え12.6%を超えました。改めて女性会員の増強についてクラブで真剣に検討する価値があります。
- ・どこにもまだ会員になることを頼まれたことのない人が沢山おられます
- ・本当に真剣になれば誰でも最低2人は新会員を推薦できる。ダメかもしれないと先に否定する人が多い。ダメ元でも積極性が功を奏する
- ・私達は誰かの推薦によって会員になった。今度はそのお返しが必要
- ・社会のニーズの多様化によって新しいビジネスが生まれて、そこにチャンスがある新しい職業分類を追いかける
- ・増強が難しいという前に今までにどれだけ深く増強に協力したかを反省
- ・同じ条件であっても素晴らしい増強をするクラブの年度もある。何故だろうか
- ・計画した会員増強数は必ず達成できると皆が信じ行動する。PDCA(Plan、Do、Check、Action)
- ・クラブ純増目標を決定し宣言する。そして全会員が他に発表する。
- ・会員候補者でない人も例会に誘う 広報によい 数年後に入会するかもしれない

〈退会防止について〉

- ・拡大の時と同様に全員参加でグループ単位で計画と実践を
- ・クラブ管理と運営の全てを棚卸し。
- ・改善の為にアンケート実施 会員の声を吸い上げる。
- ・親睦と奉仕のバランスを意識する
- ・多忙な人を推薦する。多忙な人は時間の作り方がうまい
- ・知り合いを広めることができる絶好の組織である
- ・過去は経済の成長と発展によって恵まれ、現在は普通の状況に戻ったのみである
- ・毎週1回の例会を開く世界で最も古く、最も伝統ある、最も大きなNGOである
- ・会員が自慢できるロータリー・クラブをみんなで考え作る
- ・ロータリーが何かを会員に与えてくれるのを期待せず会員自身が多くを得られる組織
- ・できない理由を探すよりも、できる方法を探す習慣を

### 会員増強グループ表

組毎に責任者を決めて、月一回以上報告を頂きます。

A組 ○渡辺 俊晴 田代 純則 榎本 昭 比留間 昭三  
見延 壽昭 比留間 重次

B組 ○川島 利男 比留間 市郎 比留間 一康  
石井 源一郎 田中 一 薄井 政光 原田 友義

C組 ○波多野 稔 栗原 高明 宮崎 恒夫 石井 賢司  
網代 雅男 後藤 正次

D組 ○田中 伸彦 藤野 豊 野島 征 宮崎 茂夫  
小林 均 内野 均 比留間 孝司

E組 ○清水 高彦 栗原 長三郎 小野寺 一昭  
芦川 征史 峯岸 一郎 鳥海 真一

※グループに分かれ約15分間「今後の活動に就いて」話し合いをもちました



## 新入会員卓話

田中 一 会員

私の職業は車関係のドレスアップ用エアロパーツの製造販売です。昭和25年新宿で生まれ、学生時代は練馬で育ち、20才で所帯を持ち東大和に越して参りました。若く見られますが孫持ちの56才です。車好きが高じタイヤ・ホイール・カーオーディオ販売会社に約10年勤務31才で東大和にカー用品店を開業致しました。開業早々モータリゼーションの追風を受け繁盛致しました。当時若者は50万円位の中古車に自分らしさの演出に100~200万円をかける時代でしたから業績は順調に伸び10年間で8店舗を有す規模で売上額も30億円に手が届く程になっておりました。更に上を目指そうと思いましたがそれには強力な組織作りと人材の確保・育成が不可欠であり又既存の商品販売ではいずれ安売り競争の渦中に身を置く事になる。ならばブランドを作ろう(世界に1つの自分達のブランド・価格も自分達で決める)車のお洒落に注目しキーワードは“オシャレ”(ケンスタイル)ブランド作りに邁進しました。

時折りしも各メーカーが新しいカテゴリーとしてミニバンを誕生させていました。これにターゲットを絞って約200車種を網羅しました。1車種の開発コストはFRPの型で250万円・ABSの型で1,000万円(メーカーに納入するハイクオリティ商品)です。メーカーより個性的な車を好むユーザー向けとしてケンスタイルブランドで販売したいとの申し入れがありメーカー納入が始まりました。自動車業界を取り巻く環境は厳しく70%を海外調達しています。海外の流れに遅れない様又生き残りをかけ様々な事にチャレンジして行こうと考えて居りますのでどうか宜しくお願いします。

タイ国留学生KWUNさん(左から2番目)  
研修会からの帰宅時に撮影した写真です。



(宮崎 恒夫 青少年交換委員長)



ニコニコBOX

(小林 均 親睦委員)

- ☀ 比留間孝司会員⇒誕生祝を頂きありがとうございます。
- ☀ 藤野豊会員⇒たった今、長女に初孫が生まれました。男の子、3400gだそうです。若くしてオジイになりました。妻はオバアになりました。
- ☀ 栗原高明会員⇒先日の伊奈平苑盆踊り大会には会長、幹事にご参加頂きありがとうございます。盛会のうちに終了することが出来ました。
- ☀ 比留間市郎会員⇒65才になりました。誕生日を祝っていただきありがとうございます。

◆ 今回計30,000円 累計286,000円